

Account Executive m/w/d

Wir sind ein Software- und Beratungsunternehmen mit Sitz in Paderborn und namhaften Kunden im In- und Ausland. Mit unserem Lösungsangebot unterstützen und optimieren wir CRM Prozesse im After Sales und Field Service Bereich.

Für die professionelle Betreuung und die Weiterentwicklung unserer internationalen Kundenbasis suchen wir für die Region DACH erfolgsorientierte Account Executive (m/w) mit hoher emotionaler und fachlicher Kompetenz.

Ihre Herausforderung

- Akquisition und Betreuung internationaler Kunden auf allen fachlichen Ebenen bis hin zum Top Management.
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung aller Aktivitäten im Verkaufszyklus, von der Leadgenerierung über die Angebotserstellung und Präsentation bis zum Vertragsabschluss.
- Analyse- und Konzeptarbeiten zur Erschließung von Optimierungspotentialen (Business Value) unserer Kunden.
- Aufbau einer nachhaltigen Sales Pipeline und deren konsequente Bearbeitung zur Erreichung gemeinsam vereinbarter Ziele.
- Aktives Management der Kundenzufriedenheit und des Kundenfeedbacks zur kontinuierlichen Verbesserung der Produkt- und Serviceangebote.

Ihr Profil

- Hochschulabschluss und/oder berufliche Qualifikationsnachweise, die Ihre Kompetenz und nachhaltige Erfolge im Vertrieb von komplexen CRM und/oder ERP Softwarelösungen belegen.
- Verbindliches Auftreten und Kommunikationsfähigkeiten, mit denen Sie Kunden begeistern und die Sie unterstützenden Teams motivieren können.
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Fachkompetenz und Verantwortungsbewusstsein sowie eine ausgeprägte Lösungs- und Erfolgsorientierung.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse zur erfolgreichen Gestaltung und/oder Mitwirkung in Präsentationen, Workshops, Verkaufsgesprächen und Vertragsverhandlungen.

Unser Angebot

- Wir bieten Ihnen einen langfristig sicheren Arbeitsplatz in einem teamorientierten Arbeitsumfeld mit internationalen Projekten.
- Wir unterstützen Sie bei der Einarbeitung und in der Weiterentwicklung Ihrer Fähigkeiten (Projektmethodik, Sprach- und Fachwissen, Zertifizierungen).
- Wir bieten Ihnen ein attraktives und leistungsorientiertes Gehaltsmodell, umfangreichen Erholungsurlaub und unterstützen Sie bei der privaten Altersvorsorge.

Job Location



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bei Eignung und Interesse würden wir uns freuen Sie kennen zu lernen. Gerne informieren wir Sie bei dieser Gelegenheit auch ausführlicher über unser Unternehmen und die von uns mit Begeisterung entwickelten Lösungen.

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angaben zum Gehaltswunsch vorzugsweise elektronisch an:

**GMS Development
Gesellschaft
für Software-Entwicklung mbH**
Personalabteilung
Frau Claudia Fischer
Tel.: +49 5252 9891 0

An der Talle 89
D-33102 Paderborn

Bewerbung per E-Mail an
bewerbung@gms-online.de

An der Talle 89, 33102, Paderborn, Nordrhein-Westfalen, Deutschland